

Rosa Ferinčević, vlasnica tvrtke MarinaLab Opus

U svijetu ne postoje probiotički pripravci s tolikom koncentracijom živih bakterija i sretna sam da stvaram proizvode koji su korisni za zdravlje i poboljšanje kvalitete življenja



Nadahnuo me

Louis Pasteur

Razgovarala: **Biba Salata**

Foto: **Ines Novković**

Proglašena je prvom damom hrvatskog inovatorstva. U deset je godina svoj izum - prirodni pripravak Acidosalus, primijenjen u probioticima i kozmetici - razvila u uspješan posao. Prošle je godine otvorila malu tvornicu u Kupinečkom Kraljevcu, zapošljava sedam djelatnika, a nakon što su se njezini probiotički pripravci, za koje je osvojila brojne nagrade za inovacije, već udomačili u Švicarskoj, Makedoniji, Crnoj Gori te Bosni i Hercegovini, upravo ovih dana kreću na tržišta Francuske, Slovenije i Srbije.

Rosa Ferinčević dokazuje da se uz dobru ideju, znanje i rad te dovoljnu količinu odvažnosti i upornosti, uprkos nepovoljnom vremenu ekonomskih kriza, može uspjeti u proizvodnji i na tržištu.

❑ Kako ste došli na ideju o Acidosalusu?

- Još u osnovnoj i srednjoj školi privuklo me proučavanje prirode i njezinih blagodati, zatim ljubav prema ljekovitom bilju, a završila sam i školu klasične homeopatije. Misao Louisa Pasteura: "Mikroorganizmi su svuda, mikroorganizmi su svemoćni, mikroorganizmi će imati posljednju riječ" pokazala mi je put i dala ideju.

Namjera je bila stvoriti korisne bakterije, dokazati njihovo djelovanje na mikroorganizme i stanja kad ih treba dodatno unositi u organizam. Tako je nastao Acidosalus koji u sebi ima visoku koncentraciju *Lactobacillus acidophilus* i *Lactocidina*, koji djeluju kao prirodni antibiotik širokog spektra. Željela sam napraviti nešto prirodno, ne samo zbog trenda nego zbog toga što moderni način života uništava imunitet i sve smo udaljeniji od prirode.

❑ Kakav je bio put od ideje do ostvarenja?

- Radila sam u TOZ-u na kontroli kvalitete kozmetičkih olova, u službi razvoja, a u malom unajmljenom prostoru u Folnegovićevom naselju razvijala sam svoj hobi i tu je nastao prvi inovativni proizvod - Acidosalus vaginalete. Na registraciju izuma nagovorila me prijateljica koja zbog poremećenog sustava rodnice nije mogla zatrudnjeti. Upotrebljavala je moje pripravke, izliječila se i ostala u

Nagrade i priznanja

❑ Vaši su proizvodi nagrađivani na mnogim sajmovima inovacija. Što ih razlikuje od drugih, sličnih proizvoda?

- Osvajali smo mnoge nagrade i medalje u raznim zemljama, od Hrvatske preko Europe do SAD-a. To je sigurno jedan od poticaja koji daje snagu i obvezu da i u najtežim trenucima idete dalje. Jedna je od bitnijih nagrada, meni posebno draga, Zlatna kuna koju dodjeljuje Hrvatska gospodarska komora, a dobila sam je za paletu proizvoda pod brendom Acidosalus. U svijetu ne postoje probiotički pripravci s tolikom koncentracijom živih bakterija i zato je naš proizvod jedinstven i izuzetno cijenjen.

Riječ je o paleti proizvoda tvrtke Marina Lab Opus, u četiri kategorije: dodaci prehrani, u koje pripadaju oralni probiotici za podizanje i jačanje imuniteta; kozmetika s namjenom, kao što su kreme, sprej za grlo i nos, prva probiotička pasta za zube itd.; kozmetički proizvodi, kao što su gel za intimnu njegu, razni šamponi, biljna vodica za usta; medicinski proizvodi u koje pripadaju vaginalete i vaginalni probiotik. Dakle, opus zdravlja i ljepote. Žene su naši najčešći korisnici i mnogima smo pomogli.



Željela sam napraviti nešto prirodno jer moderni način života uništava imunitet i sve smo udaljeniji od prirode

drugom stanju. To mi je bilo prvo priznanje!

A trebalo je i hrabrosti da se nakon 25 godina napusti stalan posao i krene u nepoznato. Nekoliko prijateljica vjerovalo je da to mogu i moje troje djece me podržavalo. U to se vrijeme nije puno znalo o probioticima niti o tome kako djeluju na organizam; trebalo je zainteresirati ljude, upoznati ih s tim što radim. Isto je bilo i s ljekarnama. Pozitivne informacije dale su poticaj da se upustimo u veću

► proizvodnju. Trebalo je puno truda i volje, a treba i danas.

□ S kojim se problemima susrećete?

- Problem je bio reklamirati proizvod i uvjeriti ljude da je dobar za zdravlje. A najveći je problem financijski, pogotovo na početku. Nisam imala veliku uštedevinu, pa bez kredita ne bih uspjela. Problemi su i danas najčešće vezani uz financije, što nas usporava i zbog čega mnogo puta moram stati na kočnicu. To iscrpljuje fizički i psihički jer ste nemoćni. Ostali se problemima lako se rješavaju, uz dodatan napor i trud.

□ Je li Vam teže zato što ste žena?

- Mislim da ne bi bilo drugačije da sam muškarac. Odluku sam donijela, povratka više nije bilo. Vjerovala sam u to što radim, u proizvode koji mogu pomoći ljudima da se riješe mnogih zdravstvenih tegoba.

Inače, žensko je poduzetništvo uglavnom temeljeno na proizvodnji, što mi se čini perspektivnije, u odnosu na sve drugo što je temeljeno na uvozu. Osim toga, nikad se ne bih odlučila na uvoz nečega u što nisam sto posto sigurna da je dobro. Žene možda imaju više izraženu moralnu komponentu u poslu. S druge strane, moramo biti upornije, snalažljivije nego muškarci i, dakako, imati dobre proizvode.

□ Što biste savjetovali ženama koje žele krenuti u poduzetništvo?

- Svima koji imaju neku ideju savjetujem da budu pozitivni, vjeruju u sebe, skupe hrabrost i krenu u ostvarenje te ideje. Potrebna je odlučnost. To nije lako, ali uz veliki trud i volju može se doći do cilja. Naravno, potrebna je i potpora ljudi koji vas okružuju, posebice obitelji i prijatelja, to je dodatni vjetar u leđa. Mnogočega se u početku treba odreći, ali se može i puno dobiti; najvažnije je da radite ono što volite.

Sretna sam! Radim posao koji volim: stvaram proizvode koji su korisni za zdravlje i poboljšanje kvalitete življenja.

□ Zašto ste se odlučili odseliti izvan grada?

- U gradu je skupo i nisam mogla naći odgovarajući prostor za proizvodnju koja, ma kako bila tiha, ipak nije za grad. Zbog toga smo kupili zemljište kod Brezovice, u Kupinečkom Kraljevcu. Osim toga, svaki bih prostor morala prilagođavati standardima Europske unije, pa mi je onda bilo prihvatljivije sagraditi svoj, kreditom HBOR-a i financijskom potporom Ministarstva gospodarstva i Grada Zagreba.



Svima koji imaju neku ideju savjetujem da budu pozitivni, vjeruju u sebe, skupe hrabrost i krenu u ostvarenje



Bilo je puno posla oko projekta jer smo morali zadovoljiti zahtjeve gradnje i proizvodnje lijekova. A bilo je i dosta čekanja na dozvole, kod nas sve to ide sporo.

□ Ipak, i dalje volite Zagreb...

- Rođena sam 10. travnja 1959. u Tesliću, a živim u Zagrebu 35 godina. Iako

sam odselila u predgrađe, jako volim centar, posebno Gornji grad. Kad uhvatim vremena, volim prošetati starim dijelom Zagreba. Ponekad odem u kazalište, a volim pogledati i utakmicu, posebno košarku.

□ Ističete podršku obitelji. Kako provodite slobodne trenutke?

- Starija kći i sin rade u firmi, a mlađa kći još studira, pa pomaže kad može. Slobodnog vremena imam malo, ponekad vikendom. Volim prirodu, čitam i istražujem. Imam veliki vrt, pa ga ili uređujem ili uživam u njemu; tu dobivam nove ideje, opuštam se i punim energijom. Volim kuhati, družiti se s ljudima koje volim. Nekađ se i slobodno vrijeme pretvori u rad, pa vikend provedem u laboratoriju - tada sam sama, pa u miru mogu stvarati.

□ Kakvi su Vaši poslovni planovi?

- Planova je puno. Mnogo je proizvoda već kreirano, neki su u pripremi, a ima i novih ideja. No, čekaju bolje dane. Vremena su teška i financijska situacija u svijetu i državi jednostavno sve usporava.

Planiramo proširiti proizvodnju i tržište, otvoriti nova radna mjesta i ostati posebni i najbolji. Želimo imati što više zadovoljnih korisnika kojima ćemo pomoći da riješe svoje probleme. ●